

RUAG Defence

En 2016, RUAG Defence a pu poursuivre sa croissance et accroître sa rentabilité. En Suisse comme à l'international, toutes les Business Units ont réussi à asseoir leur position sur les marchés. En raison du carnet de commandes très bien rempli, la division est optimiste quant à l'exercice 2017.

Marche des affaires

Établi à CHF 388 mio., le chiffre d'affaires de RUAG Defence dépasse de nouveau celui de l'exercice précédent (CHF 381 mio.). Malgré de gros investissements dans la cybersécurité, la communication tactique et l'expansion de l'activité mondiale de maintenance, l'EBIT a légèrement augmenté, passant de CHF 23 mio. à CHF 24 mio. La supériorité des entrées de commandes (CHF 408 mio.) par rapport au chiffre d'affaires reflète en outre la phase de croissance durable de la division.

L'Office fédéral de l'armement (armasuisse) a prolongé de cinq ans le mandat confié à RUAG Defence: l'exploitation des centres d'instruction au combat (GAZ) sur tous les sites. Le contrat inclut en outre une option jusqu'en 2025. Dans cet appel d'offres, la division a pu s'imposer face à des concurrents internationaux de renom.

RUAG Defence joue un rôle crucial dans l'actuel programme d'acquisition de l'armée suisse. Les responsables se sont prononcés en faveur de l'achat de 32 systèmes de mortier 120 mm RUAG COBRA entre 2018 et 2022. Ce modèle a convaincu les décideurs de l'armée suisse et suscite un vif intérêt au niveau international.

Pour le grand programme «Télécommunications de l'armée» (TC A), la division a développé des concepts et des bases de planification aux côtés d'armasuisse, et a réalisé des analyses approfondies. En tant que partenaire technologique, elle a en outre soutenu les fournisseurs de systèmes dans la préparation des entraînements des troupes.

Le mandat confié par armasuisse pour l'intégration de systèmes techniques militaires à 600 véhicules tout-terrain Mercedes classe G avance également très bien, au rythme de 15 véhicules livrés par mois dès 2016. S'agissant du système intégré d'exploration et d'émission radio (IFASS) de l'armée suisse, la division a pu renforcer son rôle de centre de compétence pour le matériel et de prestataire de services, et fournir d'importantes prestations préalables.

De précieuses contributions ont été apportées au programme de maintien de la valeur prévu en relation avec le système suisse de radars pour la surveillance de l'espace aérien dans l'aéronautique militaire (FLORAKO).

Les activités internationales ont franchi une étape décisive avec l'accord du ministère de la Défense français pour la réalisation d'un gros mandat dans le domaine Simulation & Training au cours des années à venir.

RUAG Defence a fourni des kits de formation C-IED au centre d'instruction au combat de l'armée allemande (GÜZ). Ces modules de simulation ultramodernes permettent un entraînement, sans risque, du comportement en cas d'explosions d'engins explosifs improvisés.

Le mandat de réalisation de systèmes de protection de toit et anti-mines pour plus de 300 véhicules blindés PUMA a bien progressé en collaboration avec GEKE Schutztechnik GmbH, dont RUAG Defence détient une participation majoritaire. En parallèle, la division a substantiellement étendu l'activité de protection, p. ex. grâce au partenariat avec la société finlandaise de défense Patria.

La solution de communication RUAG ARANEA a fait ses preuves auprès de clients internationaux et démontré avec éloquence sa fonctionnalité. Elle assure une interopérabilité maximale dans des situations de crise et relie les organisations, les systèmes et les appareils les plus divers.

L'activité internationale de maintenance et d'entretien (MRO) demeure constante, à un très bon niveau. Les clients et partenaires locaux dans 15 pays comptent sur l'offre complète de services.

Perspectives

Le carnet de commandes étant très bien rempli, RUAG Defence est extrêmement optimiste quant à 2017.

La division reste fidèle à sa stratégie. La solide base d'activités de projet/d'intégration et d'entretien pour l'armée suisse est élargie de manière ciblée avec des produits et technologies propres et des activités internationales de réparation, de maintenance et d'exploitation.

Les investissements concernent aussi les affaires civiles. Avec la Business Unit Cyber Security autonome mise en place au 1^{er} janvier 2017, RUAG Defence s'adresse non seulement aux armées, mais aussi aux autorités, aux exploitants d'infrastructures sensibles et à quelques secteurs industriels. L'achat de l'entreprise britannique Clearswift renforce lui aussi l'activité.

Dans le domaine civil, l'accent est par ailleurs mis sur les solutions globales et les prestations pour les organisations chargées du sauvetage et de la sécurité. Les systèmes intelligents de suivi de la situation pour l'aide au commandement, les infrastructures de réseau radio de sécurité (POLYCOM), les dispositifs terminaux et les systèmes de communication interopérables gagneront en importance au cours des prochaines années.

Le succès de RUAG Defence repose sur trois piliers: le mandat de prestations pour l'armée suisse, les affaires sur les marchés internationaux et les activités sur le marché civil. Ils garantissent une compétence, une performance et une croissance durables. Les synergies associées entraînent une meilleure utilisation des ressources ainsi que des installations industrielles et de test, un accès aux technologies de pointe et une compétitivité prouvée sur le marché mondial. Au final, l'armée suisse en profite elle aussi.

Bref portrait

RUAG Defence développe des technologies mondialement prisées pour des armées, des autorités et des organisations chargées du sauvetage et de la sécurité: produits et services pour les véhicules à chenilles et à roues, formation réaliste des soldats, infrastructures fiables de commandement, d'information et de communication, et systèmes de protection contre les menaces balistiques et électromagnétiques. Elle fournit des solutions de cybersécurité ultramodernes aux exploitants d'infrastructures TIC sensibles. Son vaste portefeuille inclut aussi l'intégration, la maintenance, l'exploitation et les mises à niveau novatrices de systèmes pertinents.

Clients et partenaires

Armée suisse, forces armées internationales, autorités et organisations de sauvetage et de protection, exploitants d'infrastructures TIC sensibles, partenaires industriels

Chiffres et faits

Chiffre d'affaires net:	CHF 388 mio.
EBITDA:	CHF 35 mio.
EBIT:	CHF 24 mio.
Collaborateurs:	1612
Base:	Suisse, Allemagne, France, Royaume-Uni, Émirats arabes unis